**Ситуационные задачи 1**

по дисциплине Международные транспортные операции

Транспортная составляющая в контрактной цене товара формируется из большого количества факторов, а именно:

- подготовки товара к перевозке (упаковка, маркировка);

- способов перегрузки, перевалки и хранения грузов в пунктах их перевалки и перегрузки;

- транспортного страхования грузов;

- транспортно-экспедиторского обслуживания товаров;

- агентирования транспортных средств:

- своевременного оформления различной транспортной, внешнеторговой, товаросопроводительной и другой документации.

В начале сделки продавец и покупатель, заключая контракт купли-продажи, оговаривают базисные условия поставки, определяют и конкретизируют транспортные условия, перенося их контракт купли-продажи, и только потом кто-либо из них заключает договор перевозки, После этого начинается перевозочный процесс на уровне транспортного предприятия. На этом этапе уже, как правило, изменить ничего нельзя. И если базисные условия поставки товара и транспортные условия контракта купли-продажи были выбраны неверно, то это приводит к серьезным нарушениям и сбоям в транспортном обслуживании, что влечет за собой значительные потери для продавца и покупателя.

Задача 1. Рассчитать размер таможенных платежей на партию электротехнического оборудования, поставленных авиатранспортом из Берлина в Екатеринбург на базисном условии DDP. Согласно инвойса размер партии 1500 кг, цена – 100 евро за 1 кг. Транспортные издержки: упаковка - 21 евро, перевозка из аэропорта отправления в аэропорт назначения – 520 евро, экспортная пошлина – 10%, импортная пошлина - 20%, страхование – 15 евро, агентское вознаграждение – 8 евро, вывоз из аэропорта назначения – 30 евро.

Задача 2. Рассчитать таможенную стоимость партии текстильных изделий, поставленных морским транспортом по договору купли-продажи из Лондона в Санкт-Петербург на базисных условиях CIF. Согласно инвойса размер партии 1200 кг, цена товара 10 ф.ст. за 1 кг. Транспортные издержки: упаковка - 50 ф.ст., доставка в порт отправления – 30 ф.ст., перевозка из порта отправления в порт назначения – 250 ф.ст., вывоз из порта назначения – 25 ф.ст., страхование – 75 ф.ст.

Задача 3. Рассчитать размер таможенных платежей партии текстильных изделий, поставленных морским транспортом по договору купли-продажи из Лондона в Санкт-Петербург на базисном условии FOB. Согласно инвойса размер партии 1200 кг, цена товара 10 ф.ст. на 1 кг. Транспортные издержки: упаковка – 50 ф.ст., доставка в порт отправления – 30 ф.ст., перевозка из порта отправления в порт назначения – 250 ф.ст., вывоз из порта назначения – 25 ф.ст., страхования – 75 ф.ст., экспортная пошлина – 10%, импортная пошлина – 20%.

Задача 4. Рассчитать размер таможенных платежей на партию электроприборов. Согласно инвойса размер партии 150 кг, цена товара 32 ф.ст. за 1 кг. Доставка осуществляется морским транспортом из Лондона в Мурманск за базисных условиях CIP. Транспортные издержки: упаковка – 50 ф.ст., доставка в порт отправления – 27 ф.ст., перевозка из порта отправления в порт назначения – 120 ф.с., вывоз из порта назначения – 52 ф.с., размер импортной таможенной пошлины – 10%, страхование 12 ф.ст. Акциз – 10%, НДС – 18%.

**Ситуационные задачи 2**

по дисциплине Международные транспортные операции

Транспортная составляющая в контрактной цене товара формируется из большого количества факторов, а именно:

- подготовки товара к перевозке (упаковка, маркировка);

- способов перегрузки, перевалки и хранения грузов в пунктах их перевалки и перегрузки;

- транспортного страхования грузов;

- транспортно-экспедиторского обслуживания товаров;

- агентирования транспортных средств:

- своевременного оформления различной транспортной, внешнеторговой, товаросопроводительной и другой документации.

В начале сделки продавец и покупатель, заключая контракт купли-продажи, оговаривают базисные условия поставки, определяют и конкретизируют транспортные условия, перенося их контракт купли-продажи, и только потом кто-либо из них заключает договор перевозки, После этого начинается перевозочный процесс на уровне транспортного предприятия. На этом этапе уже, как правило, изменить ничего нельзя. И если базисные условия поставки товара и транспортные условия контракта купли-продажи были выбраны неверно, то это приводит к серьезным нарушениям и сбоям в транспортном обслуживании, что влечет за собой значительные потери для продавца и покупателя.

Задача 1. Товар продан российским экспортером на условиях CIF Пирей через Новороссийск. Стоимость перевозки товара автомобильным транспортом от Москвы до Новороссийска составила 13 долл. США, стоимость погрузки до поручня линейного судна составила 4 долл. США. Для морского участка пути была использована регулярная линия, которая работает на условиях FI. Согласно тарифному справочнику величина тарифа равна 13 долл. США, а стоимость штивки 5 долл. США.

Определить транспортную составляющую в контрактной цене товара, если согласно инвойса она равна 162 долл. США.

Задача 2. В соответствии с договором транспортного экспедирования экспедитор сообщил грузовладельцу, что номинальный тариф перевозчика составляет 150 долл. США, но ему (экспедитору) удалось договориться о 20-ти процентной скидке с тарифа, если провозные платежи будут проходить через экспедитора. По тому же договору грузовладелец обязуется в качестве дополнительного вознаграждения уплатить экспедитору половину полученной скидки.

Каков будет суммарный размер платежей грузовладельца по договорам перевозки и транспортного экспедирования, если за перечисление провозных платежей перевозчику экспедитор взимает комиссию в размере 2,5%.

Задача 3. В соответствии с Тарифной политикой стоимость перевозки одной тонны груза по железной дороге составляет 15. Грузовладелец собирается предъявить к перевозке 45 тонн груза. Железная дорога предоставляет 10% скидку с тарифа всем тем, кто предъявляет груз по массе, не меньшей технической нормы загрузки вагона. Для рассматриваемого случая техническая норма загрузки вагона составляет 60 тонн. Грузовладелец может обратиться к экспедитору с просьбой сформировать сборную отправку, состоящую из его груза (45 тонн) и груза другого собственника (15 тонн). За оказанную в этом случае услугу экспедитор взимает комиссионный сбор в размере 6%, исчисляемых от сумм провозных платежей, которые оба грузовладельца заплатили бы железной дороге, если бы они не обратились к экспедитору.

Какой вариант перевозки 45 тонн груза (без экспедитора или с ним) является для первого грузовладельца более предпочтительным?

Задача 4. Цена товара в пункте отправления (с учетом всех налогов, таможенных пошлин и сборов) составляет 200. Транспортный тариф железнодорожной доставки товара в пункт назначения равен 40. При страховании товара продавец этого товара уплатил страховой компании страховую премию. Размер страховой премии страховщику составлял 0,5% от стоимости объявленных рисков (стоимости товара).

Какова цена товара CIP?

Задача 5. В результате исполнения договора международной автомобильной перевозки груз был утрачен на четверть его стоимости. Кроме того, он был доставлен в пункт назначения с задержкой в доставке. Получатель принял груз от перевозчика и выставил последнему претензию, а затем и иск. Рыночная стоимость груза составила 32 тыс. долл. США, а размер провозных платежей был равен 3,2 тыс. долл. США.

Определить:

1. Размер возмещения за утрату груза;
2. Максимальную сумму, на которую может претендовать грузовладелец, вследствие нарушения перевозчиком срока доставки груза.

**Ситуационные задачи 2**

по дисциплине Международные транспортные операции

Транспортная составляющая в контрактной цене товара формируется из большого количества факторов, а именно:

- подготовки товара к перевозке (упаковка, маркировка);

- способов перегрузки, перевалки и хранения грузов в пунктах их перевалки и перегрузки;

- транспортного страхования грузов;

- транспортно-экспедиторского обслуживания товаров;

- агентирования транспортных средств:

- своевременного оформления различной транспортной, внешнеторговой, товаросопроводительной и другой документации.

В начале сделки продавец и покупатель, заключая контракт купли-продажи, оговаривают базисные условия поставки, определяют и конкретизируют транспортные условия, перенося их контракт купли-продажи, и только потом кто-либо из них заключает договор перевозки, После этого начинается перевозочный процесс на уровне транспортного предприятия. На этом этапе уже, как правило, изменить ничего нельзя. И если базисные условия поставки товара и транспортные условия контракта купли-продажи были выбраны неверно, то это приводит к серьезным нарушениям и сбоям в транспортном обслуживании, что влечет за собой значительные потери для продавца и покупателя.

Задача 1. На предварительных переговорах по заключению международного договора купли-продажи товара было принято решение о том, что сделка может быть реализована по двум базисным условиям поставки CPT или CIP. По первому варианту цена товара была определена в 5000 долл. США, а по второму 5527,5 долл. США. Все страховые компании на данный момент времени определили ставку страховой премии по рискам транспортного страхования грузов в 0,5%.

Какой вариант заключения договора (на условиях CPT или CIP) более приемлем покупателю, если предположить, что во время транспортировки груз может быть полностью утрачен?

Задача 2. Договор международной морской перевозки груза был заключен на основании Гамбургских правил. Масса груза по бортовому коносаменту составила 10 тонн. Фактическая стоимость груза составляла 50000 долларов США. Груз был застрахован в страховой компании исходя из ставки страховой премии 1%. Размер страховой суммы был объявлен в размере 60000 долларов США. В процессе транспортировки груз был полностью утрачен и страховая компания выплатила выгодоприобретателю страховое возмещение.

Определить размер прибыли или убытков страховой компании.

Задача 3. Договор международной морской перевозки груза был заключен на основании Гаагско-Висбийских правил. Масса груза по бортовому коносаменту составила 1тонну. Фактическая стоимость груза составляла 3000 долларов США. Груз был застрахован в страховой компании исходя из ставки страховой премии 1%. Размер страховой суммы был объявлен в размере 4000 долларов США. В процессе транспортировки груз был полностью утрачен и страховая компания выплатила выгодоприобретателю страховое возмещение.

Определить размер прибыли или убытков страховой компании.

Задача 4. Цена товара в пункте отправления (с учетом всех налогов, таможенных пошлин и сборов) составляет 150. Транспортный тариф автомобильной доставки товара в пункт назначения равен 25. При страховании товара продавец этого товара уплатил страховой компании страховую премию. Размер страховой премии страховщику составлял 1% от стоимости объявленных рисков (стоимости товара).

Какова цена товара CIP?

Задача 5. По условиям международного договора купли-продажи, заключенного на условии CIF, продавец товара, находящийся в Москве, должен осуществить поставку в Гамбург. Цена товара CIF Гамбург через Санкт-Петербург составляет 200. Цена товара до выполнения в Москве продавцом таможенных формальностей была равна 150. Величина таможенных платежей (пошлин и сборов) составила 10. Цена железнодорожной перевозки груза от Москвы до Санкт-Петербурга с учетом стоимости погрузки товара в этом порту равнялась 10. Величина морского фрахта Санкт-Петербург Гамбург составила 25, а расходы по страхованию груза 5.

Определите транспортную составляющую в контрактной цене товара (в процентах к цене товара CIF).